

# TUOREMARJAKAUPPA S-MARKET SUONENJOKI

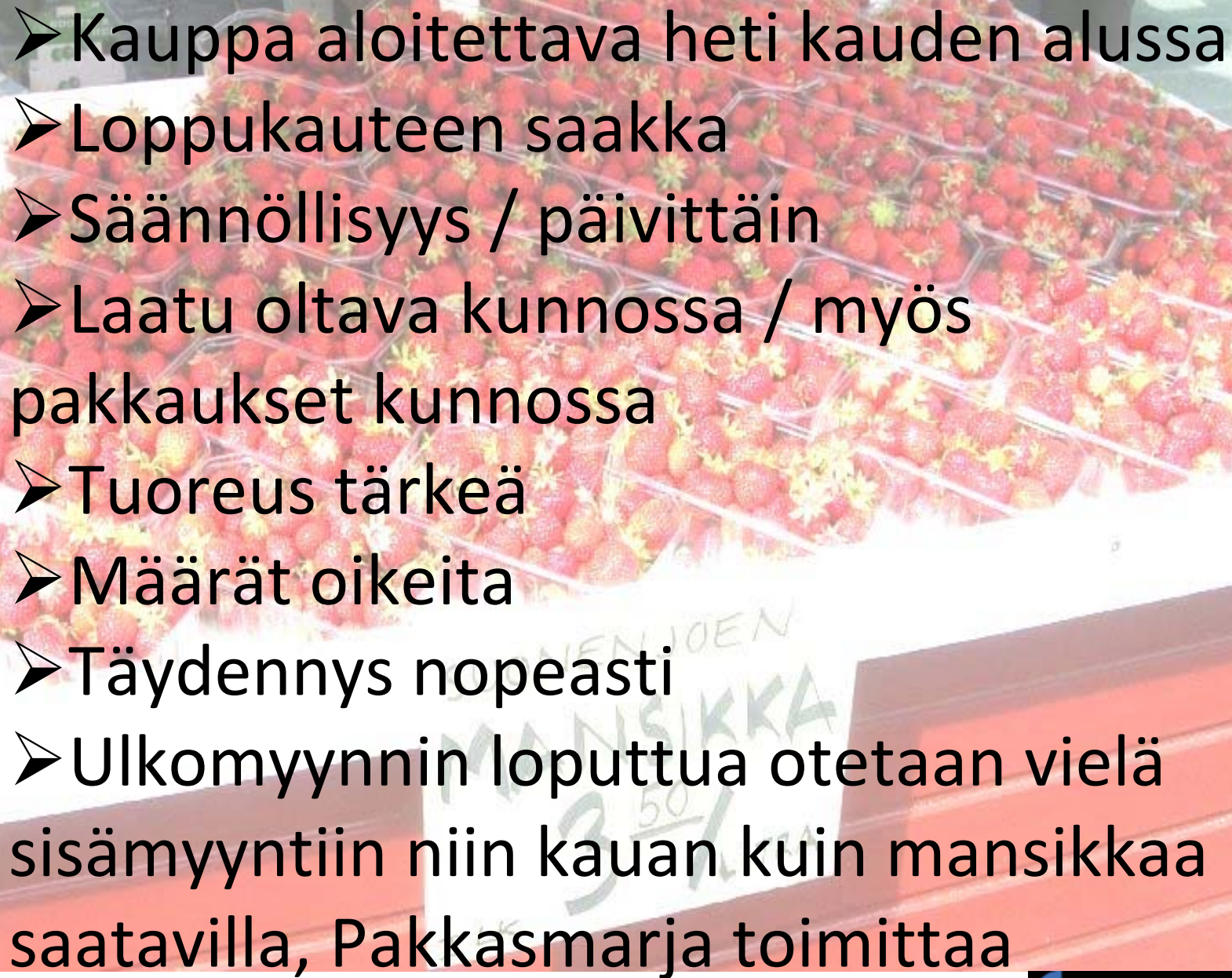
S-MARKETPÄÄLLIKKÖ ESKO MYKKÄNEN, SUONENJOKI

16.3.2010

SUONENJOEN  
MANSIKKA  
3<sup>50</sup>/<sub>100</sub> LITRA  
I LK

# TUOREMARJAKAUPPA S-MARKET SUONENJOKI

- Asiakkaat toivoivat, että mansikkaa ja marjoja olisi myynnissä jatkuvasti satokaudella mm. ohikulkijoiden toive
- Tuoremarjan myynti ulkoistettiin.
- Yrittäjä ei ole viljelijä, vaan hän ottaa marjat lähiseudun viljelijältä
- Sopimus yrittäjän kanssa marjakaupan hoitamisesta
- Pieniä rasioita myynnissä, myös kaupan sisällä

- 
- Kauppa aloitettava heti kauden alussa
  - Loppukauteen saakka
  - Säännöllisyys / päivittäin
  - Laatu oltava kunnossa / myös pakkaukset kunnossa
  - Tuoreus tärkeä
  - Määrät oikeita
  - Täydennys nopeasti
  - Ulkomyyntiin loputtua otetaan vielä sisämyyntiin niin kauan kuin mansikkaa saatavilla, Pakkasmarja toimittaa